



# توافق با مشتری

شرکت لاکچری سیگنیچر به عنوان بخشی از اهداف خود خدمات زیادی را به مشتریان ارائه می دهد  
خدمات قبل از فروش ، در حین فروش و خدمات پس از فروش، زیرا شرکت ما به  
دنبال یک رابطه طولانی و با کیفیت با مشتریان خود می باشد.

## خدمات ما قبل از فروش:

1. تماس با مشتری توسط تیم حرفه ای ما به زبان های مختلف  
(عربی، انگلیسی، ترکی، فارسی و روسی) و توضیح درباره املاک و مستغلات در ترکیه با نشان دادن  
نقشه و توضیح در رابطه با تمام مناطق و ارائه پیشنهادات مناسب برای سرمایه گذاری یا زندگی .
2. گارانتی بهترین مشاوره توسط تیم حرفه ای ما و ارائه مطالعات در مورد تمام جوانب سرمایه گذاری  
مورد نیاز.
3. برنامه ریزی اختصاصی برای هر مشتری برای بازدید از پروژه ها
4. بازدید رایگان از پروژه ها در سراسر استانبول
5. ارائه انواع مشاوره برای مدارس و دانشگاه برای فرزندان خریدار
6. مشاوره و همراهی برای گرفتن هتل برای اقامت مشتری
7. بررسی اسناد مشتریان برای اطمینان از واضح بودن و صحیح بودن آنها
8. پس از تصمیم گیری و انتخاب پروژه توسط مشتری ، اطمینان از اینکه تمام مدارک و مراحل قانونی  
آن روشن و صحیح است
9. تضمین بهترین قیمت از شرکت های ساختمانی و بهترین نحوه پرداخت
10. بهترین قیمت را در حین اتمام معامله تضمین می کنیم
11. ارائه حمل و نقل رایگان از فرودگاه تا محل اقامت



*Luxury  
Signature*

## خدمات پس از فروش:

- 1- فرآیند درخواست شهروندی توسط وکیل حرفه ای مانجام می گیرد.
- 2- فرآیند درخواست اجازه اقامت برای مشتری توسط وکیل شرکت
- 3- اخذ شماره مالیاتی و کمک به افتتاح حساب بانکی
- 4- فرایند درخواست سند مالکیت
- 5- اگر مشتری بخواهد دوباره آپارتمان خود را بفروشد، آپارتمان ها را مجدداً به فروش می رسانیم
- 6- مدیریت املاک: ما می توانیم با مشتری برای مدیریت ملک او قرارداد ببندیم
- 7- پیگیری و صحبت با مدیریت پروژه
- 8- پیگیری و صحبت با شرکت ساختمانی
- 9- رسیدگی به کلیه مراحل قانونی
- 10- ما یک بخش ویژه برای طراحی و مبلمان داریم که توسط یک تیم مهندسی مجرب متخصص در طراحی داخلی اداره می شود.

و همانطور که قبلاً ذکر کردیم هدف ما ایجاد یک رابطه طولانی با مشتری است این بدان معناست که خدمات ما ادامه خواهد داشت و تنها پس از فروش پایان نخواهد یافت

