

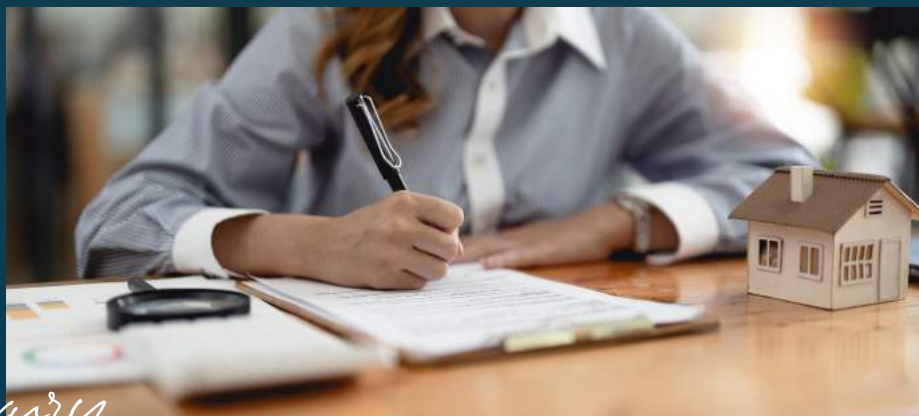


Клиентский ДОГОВОР

В рамках своих целей перед клиентами компания Luxury Signature предоставляет множество услуг до продажи, а в первую очередь отличается послепродажными сервисами для своих клиентов, потому что Luxury Signature рассчитывает на длительные отношения со своими клиентами, а не только на сделку.

Наши услуги до продажи:

- 1.** Контакт с клиентом нашей профессиональной командой на разных языках (арабский, английский, турецкий, персидский и русский) до его визита и предоставление информации о недвижимости в Турции и ее значимости для людей, желающих инвестировать или переехать жить в Турцию, показ карты города, объектов недвижимости, предложений.
- 2.** Гарантируем лучший совет от нашей профессиональной команды и предоставляем реальное исследование экономической целесообразности необходимых инвестиций.
- 3.** Составить для каждого клиента план посещения проектов и убедиться, что он знает районы и сферу услуг вокруг проектов.
- 4.** Бесплатное посещение проектов по всему Стамбулу.
- 5.** Консультирование клиентов о лучших школах и университетах для их детей при переезде в Турцию.
- 6.** Мы знаем районы и лучшие места для проживания в Стамбуле, поэтому можем порекомендовать лучшие отели в соответствии с пожеланиями клиента и его бюджетом.
- 7.** Проверка документов для клиентов, чтобы убедиться, что они в порядке.
- 8.** После принятия клиентом решения по проекту, мы должны убедиться, что все документы и юридические процедуры оформлены четко и правильно.
- 9.** Гарантировать лучшие предложения от строительных компаний и лучший план оплаты.
- 10.** Получение налогового номера и помощь в открытии банковского счета.
- 11.** Гарантировать лучшую цену при заключении сделки.
- 12.** Трансфер из аэропорта до места проживания.



*24/7
Signature*

Послепродажный сервис:

- 1.**Процесс получения гражданства с нашим профессиональным юристом, который занимается исключительно процессом получения гражданства.
- 2.**Оформление вида на жительство для клиента.
- 3.**Оформление свидетельства о праве собственности и последующие действия.
- 4.**Перепродажа квартир, если клиент хочет снова продать свою квартиру.
- 5.**Управление недвижимостью: мы можем заключить контракт с клиентом на управление его квартирами.
- 6.**Контроль за менеджментом объекта.
- 7.**Работа со строительной компанией и контроль за ходом строительства.
- 8.**Забота обо всех юридических процессах.
- 9.**У нас есть отдельный офис по дизайну и мебелировке, которым руководит опытная команда дизайнеров, специализирующихся на оформлении интерьеров.

И, как мы уже говорили, наша цель - установить длительные отношения с клиентом, что означает, что наши услуги будут продолжаться и не закончатся после осуществления сделки.

